

TÉMOIGNAGE D'ÉLEVEUR

JOCELYN URBAIN ET ISABELLE ROY DE LA

ferme Jocelyn Urbain

MARIE-CLAUDE LITALIEN, TSA, SOUTIEN À LA RECHERCHE ET RESPONSABLE DE LABORATOIRE, CEPOQ



Ferme Jocelyn Urbain

Dans cette édition nous vous présentons le témoignage de Jocelyn Urbain, fraîchement diplômé en production animale (comme quoi à 39 ans, il n'est jamais trop tard !) et de sa femme Isabelle Roy, tous deux propriétaires de la ferme Jocelyn Urbain située à l'Assomption dans la région de Lanaudière. Vous constaterez qu'ils se démarquent par la qualité de leur service à la clientèle, vous n'avez qu'à consulter leur site internet! fermejocelynurbain.ca

Nos tous débuts... c'est en septembre 2013 que nous avons débuté avec 20 brebis Suffolk. Nous croyions pouvoir en vivre en gardant un petit troupeau, mais on s'est vite rendu compte qu'il manquait d'agneaux. Nous nous sommes donc retournés vers une race plus prolifique, soit la Arcott Rideau. Nous avons tranquillement grossi le troupeau pour en arriver en 2023 avec 325 brebis pur-sang et 9 béliers Rideau. Nous faisons notre propre remplacement d'agnelles et vendons aussi des sujets reproducteurs. Nous vendons un peu d'agneaux légers et d'agneaux lourds, mais en gardons aussi pour la vente de produits à notre boutique à la ferme.

Parlons bâtiments... nous avons un bâtiment ouvert pouvant accueillir 200 brebis et un espace extérieur sur la terre familiale avec tout le nécessaire pour les 4 saisons du Québec (un abri, des mangeoires et des bols à eau chauffants). Ces espaces servent aussi pour l'engraissement des agneaux.

En 2015, nous avons terminé la construction de la bergerie pour



les agnelages pouvant accueillir jusqu'à 200 brebis.

Mais revenons un peu en arrière... pour ma part, Jocelyn, je suis né sur la ferme laitière familiale Gilnor à L'Assomption et j'ai toujours aimé l'agriculture. Avec le temps, je suis devenu multitâche : bien sûr entrepreneur, mais aussi « vétérinaire », « manœuvre en construction », « électricien », « plombier » et « réparateur de tracteur ». Nous nous sommes évidemment bien entouré de gens qualifiés pour intervenir dans chaque domaine. Notre vétérinaire vient régulièrement pour faire les échographies et veiller à la santé de nos animaux. De mon

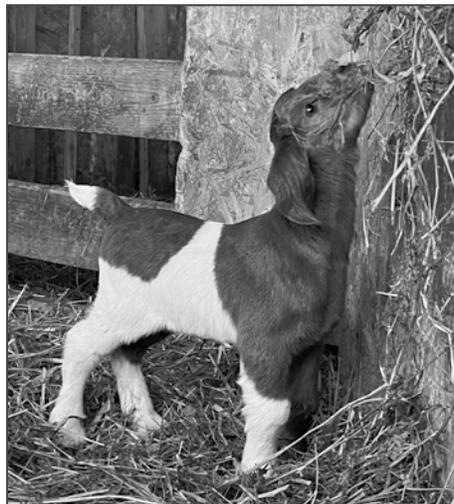


En 2015, nous avons terminé la construction de la bergerie pour les agnelages pouvant accueillir jusqu'à 200 brebis.

côté, Isabelle, je me suis spécialisée dans les communications et le service à la clientèle. Je suis quelques formations pour aider, mais le gros de mes connaissances, c'est par essai et erreur que je les ai acquises. J'ai aussi réalisé que les réseaux sociaux prennent maintenant beaucoup de place et que c'est par là que tout passe; l'avenir est dans les réseaux sociaux pour se faire connaître! Je fais aussi mes publicités moi-même, du mieux que je peux!

L'un de nos bons coups... une chose très importante qui nous distingue des autres c'est le développement de nos réseaux sociaux et de notre site Web transactionnel pour les commandes de viandes ainsi que pour la vente de nos animaux. Les recherches se font de plus en plus par le biais des réseaux sociaux, je n'apprends rien à personne, mais, un site Web soigné, avec de belles photos nous aide à nous démarquer.

Notre objectif principal pour 2023... pour notre 10^e anniversaire, nous aimerions que notre troupeau ait atteint au moins 400 brebis. Nous avons fait l'acquisition de 100 agnelles en début d'année, toutes enregistrées et génotypées, pour nous aider à atteindre ce but. Un autre objectif pour 2023, c'est d'aller plus en profondeur dans les réseaux sociaux. Nous avons pris conscience que les gens ne veulent pas juste voir ce que tu vends, mais aussi la vie à la ferme. Ils veulent connaître notre famille derrière tout ça et le travail que ça implique. C'est notre objectif pour 2023, axer davantage là-dessus!



Chevreau Boer

Nouveautés à venir... nous allons adhérer au programme d'amélioration génétique GenOvis afin d'avoir la meilleure génétique possible et faciliter la planification de nos groupes de saillie. Récemment, nous avons fait l'acquisition de 7 chèvres Boer et 2 boucs Boer enregistrés afin de développer aussi bien notre clientèle pour la vente de viande de chevreau comme nous l'avons fait pour la viande d'agneau. Nous aimerions aussi nous automatiser davantage pour être plus efficace lors du soignage et ainsi avoir plus de temps à consacrer aux autres tâches à la ferme, Dieu sait qu'il y en a d'autres!

Ce qui nous rend fiers... nous sommes très fiers de notre troupeau et de la qualité de vie que nous offrons à nos animaux.

En 2022, nous avons vendu 175 femelles reproductrices à 3 producteurs différents et nous comptons augmenter la cadence. Nos clients sont très satisfaits des sujets reproducteurs que nous leurs offrons. Ils ont une bonne génétique qui donne de très beaux agneaux puisque nous optons aussi pour une alimentation optimale et une qualité de vie à la ferme!

Notre clientèle de la boutique n'a que de bons commentaires sur nos produits et sur notre service à la clientèle. Ils reçoivent leurs invités avec nos pièces de viande sans aucune gêne! Nous tenons d'ailleurs à les remercier pour les 10 ans passés et ceux à venir. ■

Crédit photos : Caroline Babin photographe

Si vous désirez vous aussi nous faire part de votre témoignage ou voulez nous suggérer un éleveur en particulier, n'hésitez pas à contacter Marie-Claude à l'adresse suivante : marie-claude.litalien@cepoq.com