Vicky Lauzon et Dominique Brosseau de la Ferme Mouflon

Marie-Claude Litalien, tsa, Soutien à la recherche et responsable du laboratoire, CEPOQ

Dans cette édition, nous vous présentons le témoignage de Vicky Lauzon et Dominique Brosseau, toutes deux propriétaires de la Ferme Mouflon située à Quyon, Pontiac, dans la belle région de l'Outaouais. Lors de votre lecture, vous verrez que Vicky et Dominique se démarquent d'une ferme standard par leur type de production et le nombre de produits qu'elles confectionnent à partir des agneaux produits à la Ferme Mouflon. Pour elles, le gaspillage, ça n'existe pas!

Nos débuts... c'est en 2018 que nos premiers moutons Islandais (ou Icelandic) sont arrivés sur la ferme. Ils étaient 7, et c'était les 7 plus beaux! Dominique, diplômée au collégial en biotechnologie, a grandi sur une fermette. De là est née sa passion pour les animaux. Elle est à temps plein sur la ferme depuis maintenant 4 ans et ne manque pas d'ouvrage. Quant à Vicky, diplômée à l'université en administration, elle travaille à temps plein à l'extérieur dans son domaine d'étude. Domaine qui d'ailleurs l'aide dans sa propre entreprise, car c'est elle qui s'occupe de la comptabilité. Déjà en 2019, les premiers produits sont vendus et bien appréciés de nos clients.

Nos bâtiments... nous possédons deux hangars à foin pour l'entreposage des aliments et de la paille. Nos animaux sont installés dans une ancienne étable laitière durant l'hiver, soit de décembre à avril. Dès mai, ils sortent au pâturage en rotation intensive jusqu'en novembre. Ils ont accès à une nouvelle parcelle toutes les 24h et ne retournent pas dans la même parcelle avant 60 jours. Grâce à Togo, notre super chien gardien, les moutons peuvent rester dehors toute la nuit sans risque des prédateurs.

Notre troupeau et sa régie... nous avons 50 brebis ainsi que 4 béliers de race islandaise. Nous faisons notre propre remplacement de femelles et de mâles et notre troupeau est sur GenOvis depuis 2022. Nous avons établi, avec notre médecin vétérinaire, un protocole de vaccination pour notre troupeau, un protocole de prévention du parasitisme gastro-intestinale et un protocole de quarantaine pour les nouveaux arrivants, soit un bélier de temps en temps afin de diversifier notre génétique. La façon dont nous gérons le parasitisme passe d'abord par la gestion des pâturages comme décrit plus haut. Nous ne traitons que les individus qui présentent des signes cliniques et nous favorisons une sélection génétique axée sur la

résistance aux parasites. Nous ne traitons pas plus d'un ou deux moutons par année.

Nous vendons très peu de sujets reproducteurs, car nous sommes encore en expansion et sommes très rigoureuses sur la sélection des sujets que nous gardons ou vendons pour la reproduction. D'ailleurs, nous exigeons des mères qu'elles nourrissent leurs agneaux, nous ne voulons pas avoir à gérer des agneaux à la bouteille. L'Islandais étant un petit mouton, nos agneaux nourris uniquement à l'herbe sont abattus entre 70 et 100 lb (6-7 mois d'âge).

Nos bons coups... nous valorisons entièrement chaque animal que nous produisons! La viande, la laine, les peaux et le lait! Cela nous permet d'avoir une diversité de produits et de rejoindre une plus grande clientèle. Nous organisons un événement 2 fois par année qui s'appelle « Tri de laine à la ferme ». Au printemps et à l'automne, cet événement, qui consiste à enlever la matière végétale qui se trouve à travers la laine, se fait en groupe d'environ 15 personnes. Cela rend plus dynamique cette tâche et nous fait sauver beaucoup de temps. MAIS notre bon coup préféré est la confection de savon au lait de brebis parfumé aux huiles essentielles et coloré à base de plantes. Nous en avons de plusieurs couleurs et jusqu'à 6 parfums différentes et bien sûr 3 sortes non parfumées, et ils sont eux aussi bien appréciés de notre clientèle. Nous avons également des shampoings en barre pour 3 types de cheveux ainsi qu'un revitalisant, le tout disponible en 2 odeurs et un non parfumé. Avouez que c'est un cadeau idéal en toutes occasions!

« ... Nous produisons tout pour la vente directe, ce qui a créé au fil des années une très belle relation avec nos clients et ces derniers ont un fort sentiment d'attachement à la ferme et nous en sommes bien fières. »

Le futur... nous allons continuer de perfectionner nos méthodes d'élevage afin d'augmenter le troupeau et par conséquent la production. Nous resterons à l'écoute de nos clients afin de les satisfaire du mieux que nous pouvons. Nous travaillons à garder notre page Facebook et Instagram active, **Ferme Mouflon Farm**, et notre site internet, **fermemouflon.com**, afin que les gens puissent, soit nous suivre dans notre quotidien, réserver une date pour la visite de notre ferme, passer leur commande ou connaître les dates où nous sommes dans les marchés afin de venir nous voir.

Notre plus grand défi... jongler avec tous les aspects de l'entreprise et ne pas s'épuiser en même temps. Nous n'arrivons pas toujours à le relever! Nous travaillons à améliorer nos méthodes de gestion afin d'être toujours de plus en plus efficaces avant d'agrandir le troupeau. Nous sommes deux passionnées qui irons toujours de l'avant pour s'améliorer tout en restant heureuses dans ce qu'on fait! ■

Si vous désirez vous aussi nous faire part de votre témoignage ou voulez nous suggérer un éleveur en particulier, n'hésitez pas à contacter Marie-Claude à l'adresse suivante : marie-claude.litalien@cepoq.com