

## Geneviève Castonguay et Francis Boucher

de la *Ferme Alizée*

Marie-Claude Litalien, T.P., Tsa, Soutien à la recherche et responsable du laboratoire, CEPOQ  
 En collaboration avec Geneviève Castonguay, copropriétaire de la Ferme Alizée

*Dans cette édition, nous vous présentons le témoignage de Geneviève Castonguay et Francis Boucher de la Ferme Alizée située à Saint-Joseph-de-Kamouraska dans la région du Bas-Saint-Laurent. En lisant leur témoignage, vous constaterez que durant leurs 23 années en production ovine, ils ne se sont pas trainé les bottines pour en arriver là où ils sont aujourd'hui.*

**Nos débuts...** Nous avons acheté la ferme à l'été 2002, alors qu'un producteur laitier cessait ses activités. Nous sommes partis de zéro, et même de sous zéro! Mais nous savions dans quoi on s'embarquait. Francis a grandi sur une ferme laitière qui a été vendue lorsqu'il avait six ans. Pour ma part, j'ai grandi sur une ferme laitière devenue ensuite une ferme bovine et maraîchère. Nous avons tous les deux fait un baccalauréat en bio-agronomie, spécialisation productions animales et j'ai poursuivi avec une maîtrise en sciences animales. Nos 40 hectares de terres manquaient cruellement d'amour : absence de drainage, caps de pierre, digues de roches et champs en bouquets avec un pH très acide. Les bâtiments étaient en bon état, mais il n'y avait aucune machinerie, pas même un tracteur. Nous avons donc tout bâti progressivement, avec patience et détermination. Dès l'automne 2002, l'ancienne étable laitière a été modifiée pour accueillir nos 50 premières agnelles et nos deux béliers Polypay. Les premiers agnelages ont eu lieu au printemps et à l'été 2003. Dès le départ notre vision était claire : élever des animaux pur-sang de grande qualité. Nous savions que la croissance du troupeau serait plus lente, car une sélection sévère faisait partie intégrante de notre philosophie. Ce choix s'est avéré payant et a jeté

les bases solides de l'entreprise telle qu'elle existe aujourd'hui. Nous avons toujours élevé des Polypay et cette race ne nous a jamais déçus!

«  
*Nous avons toujours  
 élevé des Polypay et  
 cette race ne nous a  
 jamais déçus!*  
 »

**Nos bâtiments...** Au fil des ans, nous avons investi dans l'expansion de la ferme : trois agrandissements, une fosse à fumier, des silos à fourrages, à grains et à concentrés et deux bergeries chaudes reliées. La première loge les brebis en accouplement, au tarissement, en début de gestation, et les agneaux à l'engraissement. La seconde est dédiée aux brebis en fin de gestation et en lactation. Nous avons aussi beaucoup investi afin d'améliorer les terres. Avec l'achat de la terre voisine dans les dernières années, nous avons plus de 200 acres, dans lesquelles nous continuons d'investir.

**Notre troupeau...** Notre troupeau est composé de 330 brebis Polypay et de 80 brebis Dorset, 25 béliers Polypay et 10 béliers Dorset. Nous nous spécialisons dans l'élevage pur-sang de races maternelles, produisons notre propre remplacement et vendons des sujets reproducteurs mâles et femelles partout au Québec et dans l'Ouest canadien. Des achats réguliers de béliers provenant des États-Unis, de l'Ontario et du Québec nous



*Cinq béliers Polypay vendus en Ontario et Saskatchewan en 2025*

permettent de diversifier les lignées, d'introduire de nouvelles caractéristiques et de maintenir un niveau de consanguinité le plus bas possible. Ceux-ci sont placés en quarantaine durant 40 jours dès leur arrivée. Tous nos béliers sont génotypés pour la tremblante (seuls les RR sont utilisés). Nous participons au programme de génotypage de la SEMRPQ et au Programme québécois d'assainissement des troupeaux pour le maedi-visna (Niveau A). Tous nos animaux reproducteurs sont vaccinés et des tests CMT sont effectués chez toutes les brebis après le sevrage, afin de détecter la présence de bactéries causant la mammite. Nous réalisons des mesures ultrasons sur tous les agneaux lors de la pesée 100 jours. La vente de nos agneaux est répartie ainsi : 30 % de sujets reproducteurs (mâles et femelles), 50 % d'agneaux lourds, soit 20 par période sous contrat avec l'Agence de vente et 20 % d'agneaux légers. Nous n'avons aucun programme de photopériode contrôlée, et ce, depuis nos tout débuts. La race Polypay, choisie pour son excellent désaisonnement, a toujours répondu à nos attentes, comme en témoigne notre intervalle moyen d'agnelage de 242 jours. Nous utilisons le logiciel BerGère pour la régie du troupeau et sommes inscrits à GenOvis depuis le début, un outil devenu indispensable.

**Nos bons coups...** L'achat des silos pour produire de l'ensilage haché appétant, d'assurer une reprise simple de l'ensilage et d'avoir une distribution rapide et mécanisée à l'aide d'un charriot motorisé fait partie des bonnes décisions. Cela évite aussi d'acheter (et de jeter!) des tonnes de plastiques à enrobage. L'investissement

constant dans l'amélioration génétique du troupeau rapporte énormément à long terme et c'est particulièrement motivant lorsqu'on observe l'évolution de la qualité et de la performance de nos animaux. Notre rigueur en matière de santé animale (programmes de dépistage, vaccination, biosécurité, etc.) fait aussi partie intégrante de nos bons coups.



**Notre futur...** Parmi les projets envisagés : l'installation de barrières de tête pour faciliter la manipulation des animaux, l'installation d'un mélangeur RTM et l'agrandissement de la bergerie afin de loger tous les animaux sur un même site. Ces améliorations permettraient d'augmenter l'efficacité du travail et la gestion quotidienne. Notre objectif demeure de maintenir un équilibre entre la performance technique, le bien être animal et notre qualité de vie.

**Ce dont nous sommes fiers...** Notre grande fierté, c'est le chemin parcouru depuis le début pour bâtir une entreprise équilibrée, tant au niveau du troupeau que des champs. Nous sommes également fiers d'avoir remporté trois années consécutives le prix décerné par LEOQ pour l'entreprise ayant vendu des agneaux lourds avec des classements de carcasses supérieurs et avec une régularité exemplaire. Ces reconnaissances confirment la pertinence de nos choix et l'importance de la rigueur au quotidien. Elles témoignent surtout de la passion et de la persévérance qui nous animent depuis plus de 20 ans. ■

Visionnez notre capsule vidéo : « **Ferme Alizée : L'expérience R&D à la ferme et ses avantages** » : <https://www.youtube.com/watch?v=Do4gs6T4jy0>.

*Si vous désirez vous aussi nous faire part de votre témoignage ou voulez nous suggérer un éleveur en particulier, n'hésitez pas à contacter Marie-Claude à l'adresse suivante : [marie-claude.litalien@cepoq.com](mailto:marie-claude.litalien@cepoq.com)*